

Szpital Matki Bożej Nieustającej Pomocy w Wołominie  
05-200 Wołomin, ul. Gdyńska 1/3  
Pieczęćka zamawiającego

Odpowiedź nr 1 z dnia 15.05.2018R.

OTRZYMUJĄ WSZYSCY UCZESTNICY POSTĘPOWANIA O ZAMÓWIENIE PUBLICZNE

Zamawiający modyfikuje załącznik nr 1 i nr 2A do SIWZ

Załącznik Nr 1

Załącznik nr 1 do SIWZ

....., dnia .....

FORMULARZ OFERTOWY

WYKONAWCA:

Nazwa firmy (Wykonawcy):

Właściciel:

Adres Wykonawcy:

KRS lub CEiDG: .....

NIP ..... REGON: .....

Nr tel. .... /fax: ..... e-mail: .....

upoważniony przedstawiciel: .....

Nawiązując do ogłoszenia o przetargu nieograniczonym pn:

**„Dostawa odczynników bakteriologicznych wraz z dzierżawą i użyczeniem aparatury na potrzeby Szpitala w Wołominie w podziale na zadania”**

Składamy niniejszą ofertę, oferując wykonanie przedmiotu zamówienia, zgodnie z wymaganiami SIWZ, za cenę:

NR ZADANIA	Wartość netto na okres 36 miesięcy	VAT		Wartość brutto na okres 36 miesięcy	CZAS DOSTAWY – wypełnić zgodnie z wymogami określonymi w załączniku nr 2A	Miesięczna stawka dzierżawy	Ilość szkoleń –wypełnić zgodnie z wymogami określonymi w załączniku nr 2A
		%	w zł				
1							
2							
3							
4							
5							
6							
6a poz. 28 i 31							
7							
8							
9							
10							

11							
12							
13							
14							
15							
16							
17							
18							
19							
20							
21							
22							
23							
24							
25							
26							
27							
28							

#### A. Oświadczenia Wykonawcy:

1. akceptujemy wskazany w SIWZ czas związania z ofertą;
2. zapoznaliśmy się z postanowieniami umowy, które zostały zawarte w SIWZ i zobowiązujemy się w przypadku wyboru naszej oferty do zawarcia umowy na wyżej wymienionych warunkach w miejscu i terminie wyznaczonym przez zamawiającego
3. zapoznaliśmy się z dokumentacją przetargową i nie wnosimy do tych dokumentów zastrzeżeń oraz uzyskaliśmy konieczne informacje i wyjaśnienia do przygotowania oferty;
4. żądane wynagrodzenie zawiera wszystkie koszty związane z wykonaniem przedmiotu zamówienia .
5. Wnoszę wadium w wysokości ..... zł w formie .....

#### B. Zobowiązania Wykonawcy w przypadku przyznania zamówienia:

W przypadku przyznania zamówienia zobowiązuje się do:

1. zawarcia umowy w miejscu i terminie wyznaczonym przez Zamawiającego,
2. wykonywanie dostaw częściowych w terminie .....dni roboczych od dnia złożenia zamówienia.
3. **Zamówienie będzie realizowane przez okres 36 miesięcy,**
4. wyznaczenie osób do kontaktów z Zamawiającym w sprawach dotyczących realizacji przedmiotu umowy:

(imię i nazwisko).....,

e-mail:.....Tel./fax.....

#### C. Podwykonawcy:

Dostawy sukcesywne będące przedmiotem niniejszego postępowania wykonamy \*samodzielnie / z udziałem podwykonawców-

\*\*Przy realizacji przedmiotu zamówienia zobowiązuje się do zawarcia umowy z podwykonawcami:

1).....w zakresie.....

\*) wybrać odpowiednio.

\*\*) wypełnić w przypadku powierzenia wykonania części zamówienia przy udziale podwykonawców,

#### D. Tajemnica przedsiębiorstwa:

Korzystając z uprawnienia nadanego treścią art. 8 ust. 3 ustawy Pzp z dnia 29.01.2004r. zastrzegam, że informacje:

.....

(wymienić czego dotyczą)

Zawarte w następujących dokumentach:

.....

Które stanowią tajemnicę przedsiębiorstwa zgodnie z definicją zawartą w treści art.. 11 ust. 4 ustawy z 16.04.1993r. o zwalczaniu nieuczciwej konkurencji (t.j. Dz.U. z 2017 r. poz.1579) i nie mogą być ujawnione innym uczestnikom postępowania.

Jednocześnie wskazuję, iż zastrzeżone informacje stanowią tajemnicę przedsiębiorstwa, ponieważ:

#### UZASADNIENIE

.....

#### Uwaga:

Zastrzeżone informacje winny być odpowiednio oznaczone na właściwym dokumencie widocznym napisem „tajemnica przedsiębiorstwa” i złożone w odrębnej kopercie wewnętrznej, a na ich miejscu w dokumentacji zamieszczone stosowne odsyłacze.

#### E. Spis treści

Na potwierdzenie spełniania warunków do formularza ofertowego załączamy następujące dokumenty:

☐

.....str.....  
.....str.....

Oświadczam/my, że zgodnie z art. 297 § 1 ustawy z dnia 6 czerwca 1997 r.- Kodeks karny (Dz. U. Nr 88, poz. 553 z późn. zm), jestem w pełni świadomy odpowiedzialności karnej za składanie fałszywych oświadczeń w celu uzyskania niniejszego zamówienia publicznego.

.....  
(podpis i pieczęć osoby/ osób upoważnionych do reprezentowania Wykonawcy)

**Oświadczenie wykonawcy**  
**składane na podstawie art. 25a ust. 1 ustawy z dnia 29 stycznia 2004 r.**  
**Prawo zamówień publicznych (dalej jako: ustawa Pzp),**  
**DOTYCZĄCE SPEŁNIANIA WARUNKÓW UDZIAŁU W POSTĘPOWANIU**  
**I KRYTERIÓW SELEKCJI**

Na potrzeby postępowania o udzielenie zamówienia publicznego pn.

**„Dostawa odczynników bakteriologicznych wraz z dzierżawą i użyczeniem aparatury na potrzeby Szpitala w Wołominie w podziale na zadania”**

prowadzonego przez Szpital Matki Bożej Nieustającej Pomocy w Wołominie  
ul. Gdyńska 1/3, 05-200 Wołomin, oświadczam, co następuje:

**INFORMACJA DOTYCZĄCA WYKONAWCY:**

Oświadczam, że spełniam warunki udziału w postępowaniu określone przez zamawiającego  
w ..... (wskazać dokument i właściwą jednostkę redakcyjną dokumentu, w której określono warunki udziału w postępowaniu).

..... (miejscowość), dnia ..... r.

.....  
(podpis)

Oświadczam, że spełniam kryteria selekcji określone przez zamawiającego w  
..... (wskazać dokument i właściwą jednostkę redakcyjną dokumentu, w której określono kryteria selekcji),  
tj. ....  
(wymienić kryteria selekcji, które spełnia wykonawca).

..... (miejscowość), dnia ..... r.

.....  
(podpis)

**INFORMACJA W ZWIĄZKU Z POLEGANIEM NA ZASOBACH INNYCH PODMIOTÓW:**

Oświadczam, że w celu wykazania spełniania warunków udziału w postępowaniu, określonych przez zamawiającego  
w ..... (wskazać dokument i właściwą jednostkę redakcyjną dokumentu, w której określono warunki udziału w postępowaniu), polegam na zasobach następującego/ych podmiotu/ów:

....., w następującym zakresie:  
..... (wskazać podmiot i określić odpowiedni zakres dla wskazanego podmiotu).

..... (miejscowość), dnia ..... r.

.....  
(podpis)

Oświadczam, że w celu wykazania spełniania kryteriów selekcji, określonych przez zamawiającego  
w ..... (wskazać dokument i właściwą jednostkę redakcyjną dokumentu, w której określono warunki udziału w postępowaniu), polegam na zasobach następującego/ych podmiotu/ów:

..... w następującym zakresie:  
..... (wskazać podmiot i określić odpowiedni zakres dla wskazanego podmiotu).

..... (miejscowość), dnia ..... r.

.....  
(podpis)

Oświadczam, że w stosunku do następującego/ych podmiotu/tów, na którego/ych zasoby powołuję się w niniejszym postępowaniu, tj.: ..... (podać pełną nazwę/firmę, adres, a także w zależności od podmiotu: NIP, REGON, KRS/CEiDG), nie zachodzą podstawy wykluczenia z postępowania o udzielenie zamówienia.

..... (miejscowość), dnia ..... r.

.....  
(podpis)

**OŚWIADCZENIE DOTYCZĄCE PODWYKONAWCY :**

ja /my\* niżej podpisany /i\* .....  
reprezentując Wykonawcę/Wykonawców\* .....  
oświadczam/my\*, że zamówienie zrealizujemy:  
przy udziale podwykonawców, w zakresie niżej opisanych części zamówienia:

<i>l.p.</i>	<i>Opis części zamówienia które zlecone zostaną Podwykonawcom</i>
1.	
2.	
3.	
(.....)	

\*niepotrzebne skreślić lub pominąć.

....., dnia .....

.....  
Podpisy przedstawicieli Wykonawcy upoważnionych do jego reprezentowania

**OŚWIADCZAMY, ŻE:**

W stosunku do następującego/ych podmiotu/tów, będącego/ych podwykonawcą/ami:

.....  
(podać pełną nazwę/firmę, adres, a także w zależności od podmiotu: NIP, REGON, KRS/CEiDG) , nie zachodzą podstawy wykluczenia z postępowania o udzielenie zamówienia.

....., dnia .....

.....  
Podpisy przedstawicieli Wykonawcy upoważnionych do jego reprezentowania

**OŚWIADCZENIE DOTYCZĄCE WYKONAWCY:**

Na potrzeby postępowania o udzielenie zamówienia publicznego , prowadzonego przez **Szpital Matki Bożej Nieustającej Pomocy w Wołominie**  
**ul. Gdyńska 1/3, 05-200 Wołomin**, oświadczam, co następuje:

1. Oświadczam, że nie podlegam wykluczeniu z postępowania na podstawie art. 24 ust 1 pkt 12-23 ustawy Pzp.
2. Oświadczam, że nie podlegam wykluczeniu z postępowania na podstawie art. 24 ust. 5 ustawy Pzp .

Oświadczam, że zachodzą w stosunku do mnie podstawy wykluczenia z postępowania na podstawie art. .... ustawy Pzp (podać mającą zastosowanie podstawę wykluczenia spośród wymienionych w art. 24 ust. 1 pkt 13-14, 16-20 lub art. 24 ust. 5 ustawy Pzp). Jednocześnie oświadczam, że w związku z ww. okolicznościami, na podstawie art. 24 ust. 8 ustawy Pzp podjąłem następujące środki naprawcze:

.....  
....., dnia .....

.....  
Podpisy przedstawicieli Wykonawcy upoważnionych do jego reprezentowania

**OŚWIADCZENIE DOTYCZĄCE PODANYCH INFORMACJI:**

Oświadczam, że wszystkie informacje podane w powyższych oświadczeniach są aktualne i zgodne z prawdą oraz zostały przedstawione z pełną świadomością konsekwencji wprowadzenia zamawiającego w błąd przy przedstawianiu informacji.

....., dnia .....

.....  
(podpis i pieczęć osoby/ osób upoważnionych do reprezentowania Wykonawcy)

**OŚWIADCZENIE DOTYCZĄCE PODANYCH INFORMACJI:**

Oświadczam, że wszystkie informacje podane w powyższych oświadczeniach są aktualne i zgodne z prawdą oraz zostały przedstawione z pełną świadomością konsekwencji wprowadzenia zamawiającego w błąd przy przedstawianiu informacji.

..... (miejscowość), dnia ..... r.

**Załącznik Nr 2A**

**Załącznik nr 2A do SIWZ**

**Kryteria i punktacja**

nr zadania	kryterium		
1	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{\min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{\min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b><u>szkolenia na zewnątrz – 20%</u></b> <b><u>PUNKTACJA:</u></b> min.3 szkolenia w okresie trwania umowy - 3 punkty 6 szkolenia w okresie trwania umowy - 6 punkty 9 szkolenia w okresie trwania umowy - 9 punkty <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(S_{\text{bad}}/S_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie: ⌘ S bad – ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną ⌘ S max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b><u>dostawa – 20%</u></b> <b><u>PUNKTACJA:</u></b> 24h – 10 pkt 48h – 7 pkt 72h – 4 pkt powyżej 73h , ale nie więcej niż 5 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{\text{bad}}/D_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert
2	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{\min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{\min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b><u>szkolenia na zewnątrz – 20%</u></b> <b><u>PUNKTACJA:</u></b> min.3 szkolenia w okresie trwania umowy - 3 punkty 6 szkolenia w okresie trwania umowy - 6 punkty 9 szkolenia w okresie trwania umowy - 9 punkty <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(S_{\text{bad}}/S_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie: ⌘ S bad – ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną ⌘ S max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b><u>dostawa – 20%</u></b> <b><u>PUNKTACJA:</u></b> 24h – 10 pkt 48h – 7 pkt 72h – 4 pkt powyżej 73h , ale nie więcej niż 5 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{\text{bad}}/D_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert
3	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{\min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{\min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b><u>szkolenia na zewnątrz – 20%</u></b> <b><u>PUNKTACJA:</u></b> min.3 szkolenia w okresie trwania umowy - 3 punkty 6 szkolenia w okresie trwania umowy - 6 punkty 9 szkolenia w okresie trwania umowy - 9 punkty <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(S_{\text{bad}}/S_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie: ⌘ S bad – ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną ⌘ S max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b><u>dostawa – 20%</u></b> <b><u>PUNKTACJA:</u></b> 24h – 10 pkt 48h – 7 pkt 72h – 4 pkt powyżej 73h , ale nie więcej niż 5 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{\text{bad}}/D_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert
4	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{\min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{\min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b><u>szkolenia na zewnątrz – 20%</u></b> <b><u>PUNKTACJA:</u></b> min.3 szkolenia w okresie trwania umowy - 3 punkty 6 szkolenia w okresie trwania umowy - 6 punkty 9 szkolenia w okresie trwania umowy - 9 punkty <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(S_{\text{bad}}/S_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie: ⌘ S bad – ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną ⌘ S max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b><u>dostawa – 20%</u></b> <b><u>PUNKTACJA:</u></b> 24h – 10 pkt 48h – 7 pkt 72h – 4 pkt powyżej 73h , ale nie więcej niż 5 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{\text{bad}}/D_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert
5	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{\min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ :	<b><u>dostawa – 40%</u></b> <b><u>PUNKTACJA:</u></b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt	

	gdzie W - waga, $C_{min}$ – cena najniższa, C b - cena badana	powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{bad}/D_{max}) \cdot 100 \cdot waga$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert
6	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{min} / C_b) \cdot 100 \cdot waga$ : gdzie W - waga, $C_{min}$ – cena najniższa, C b - cena badana	<b>szkolenia na zewnątrz – 20%</b> <b>PUNKTACJA:</b> min.3 szkolenia w okresie trwania umowy - 3 punkty 6 szkolenia w okresie trwania umowy - 6 punkty 9 szkolenia w okresie trwania umowy - 9 punkty <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(S_{bad}/S_{max}) \cdot 100 \cdot waga$ gdzie: ▲ S bad – ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną ▲ S max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert
6A	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{min} / C_b) \cdot 100 \cdot waga$ : gdzie W - waga, $C_{min}$ – cena najniższa, C b - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt  <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{bad}/D_{max}) \cdot 100 \cdot waga$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert
7	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{min} / C_b) \cdot 100 \cdot waga$ : gdzie W - waga, $C_{min}$ – cena najniższa, C b - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{bad}/D_{max}) \cdot 100 \cdot waga$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert
8	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{min} / C_b) \cdot 100 \cdot waga$ : gdzie W - waga, $C_{min}$ – cena najniższa, C b - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt  <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{bad}/D_{max}) \cdot 100 \cdot waga$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert
9	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{min} / C_b) \cdot 100 \cdot waga$ : gdzie W - waga, $C_{min}$ – cena najniższa, C b - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt  <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{bad}/D_{max}) \cdot 100 \cdot waga$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert

10	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{\min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{\min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b>szkolenia na zewnątrz – 20%</b> <b>PUNKTACJA:</b> min.1 szkolenia w okresie trwania umowy - 3 punkty 2 szkolenia w okresie trwania umowy - 6 punkty 3 szkolenia w okresie trwania umowy - 9 punkty <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(S_{\text{bad}}/S_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie: $\wedge$ S bad – ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną $\wedge$ S max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b>dostawa – 20%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{\text{bad}}/D_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert
11	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{\min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{\min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b>szkolenia na zewnątrz – 20%</b> <b>PUNKTACJA:</b> min.1 szkolenia w okresie trwania umowy - 3 punkty 2 szkolenia w okresie trwania umowy - 6 punkty 3 szkolenia w okresie trwania umowy - 9 punkty <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(S_{\text{bad}}/S_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie: $\wedge$ S bad – ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną $\wedge$ S max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b>dostawa – 20%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{\text{bad}}/D_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert
12	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{\min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{\min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{\text{bad}}/D_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	
13	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{\min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{\min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 24h – 10 pkt 48h – 7 pkt 72h – 4 pkt powyżej 73h , ale nie więcej niż 5 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{\text{bad}}/D_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	
14	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{\min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{\min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{\text{bad}}/D_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	
15	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{\min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{\min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{\text{bad}}/D_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	
16	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{\min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{\min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{\text{bad}}/D_{\text{max}}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną	

		D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert		
17	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{bad}/D_{max}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert		
18	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{bad}/D_{max}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert		
19	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{bad}/D_{max}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert		
20	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b>szkolenia na zewnątrz – 25%</b> <b>PUNKTACJA:</b> min.3 szkolenia w okresie trwania umowy - 3 punkty 6 szkolenia w okresie trwania umowy - 6 punkty 9 szkolenia w okresie trwania umowy - 9 punkty <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(S_{bad}/S_{max}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie: $\Delta$ S bad – ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną $\Delta$ S max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b>dostawa – 5%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 24h – 10 pkt 48h – 7 pkt 72h – 4 pkt powyżej 73h , ale nie więcej niż 5 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{bad}/D_{max}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b>dzierżawa – 5 %</b> <b>PUNKTACJA:</b> 100 PLN brutto miesięcznie – 5 punkty 101 - 300 PLN brutto miesięcznie – 3 punkty 301 PLN brutto i więcej brutto miesięcznie, ale nie więcej niż 500 PLN brutto – 1 punkt  <b>WZÓR</b> <b>DZIERŻAWA - MIESIĘCZNA WARTOŚĆ DZIERŻAWY (MWD)</b> liczba punktów = $(MWD_{bad}/MWD_{max}) \times 100 \times \text{waga}$  gdzie : MWD bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną  MWD max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert
21	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{bad}/D_{max}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert		
22	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{bad}/D_{max}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert		
23	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{min}$ – cena najniższa, $C_b$ - cena badana	<b>dostawa – 40%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = $(D_{bad}/D_{max}) \times 100 \times \text{waga}$ gdzie : D bad – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D max – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert		
24	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = $(C_{min} / C_b) \times 100 \times \text{waga}$ : gdzie W - waga, $C_{min}$ –	<b>szkolenia na zewnątrz – 20%</b> <b>PUNKTACJA:</b> min.3 szkolenia w okresie trwania umowy - 3 punkty 6 szkolenia w okresie trwania umowy - 6 punkty	<b>dostawa – 10%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 24h – 10 pkt 48h – 7 pkt 72h – 4 pkt powyżej 73h , ale nie więcej	<b>dzierżawa – 10 %</b> <b>PUNKTACJA:</b> 100 PLN brutto miesięcznie – 5 punkty 101 - 300 PLN brutto miesięcznie – 3 punkty 301 PLN brutto i więcej brutto miesięcznie, ale nie więcej niż 500 PLN brutto – 1 punkt

	cena najniższa, C <sub>b</sub> - cena badana	9 szkolenia w okresie trwania umowy - 9 punkty <b>WZÓR</b> liczba punktów = (S <sub>bad</sub> /S <sub>max</sub> )*100*waga gdzie: ⌋ S <sub>bad</sub> – ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną ⌋ S <sub>max</sub> – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	niż 5 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = (D <sub>bad</sub> /D <sub>max</sub> )*100*waga gdzie : D <sub>bad</sub> – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D <sub>max</sub> – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b>WZÓR</b> <b>DZIERŻAWA - MIESIĘCZNA WARTOŚĆ DZIERŻAWY (MWD)</b> liczba punktów = (MWD <sub>bad</sub> /MWD <sub>max</sub> )*100*waga  gdzie : MWD <sub>bad</sub> – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną MWD <sub>max</sub> – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert
25	<b>CENA - 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = (C <sub>min</sub> / C <sub>b</sub> ) )x 100x waga: gdzie W - waga, C <sub>min</sub> – cena najniższa, C <sub>b</sub> - cena badana	<b>szkolenia na zewnątrz – 20%</b> <b>PUNKTACJA:</b> min.3 szkolenia w okresie trwania umowy - 3 punkty 6 szkolenia w okresie trwania umowy - 6 punkty 9 szkolenia w okresie trwania umowy - 9 punkty <b>WZÓR</b> liczba punktów = (S <sub>bad</sub> /S <sub>max</sub> )*100*waga gdzie: ⌋ S <sub>bad</sub> – ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną ⌋ S <sub>max</sub> – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b>dostawa – 10%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 24h – 10 pkt 48h – 7 pkt 72h – 4 pkt powyżej 73h , ale nie więcej niż 5 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = (D <sub>bad</sub> /D <sub>max</sub> )*100*waga gdzie : D <sub>bad</sub> – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D <sub>max</sub> – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b>dzierżawa – 10 %</b> <b>PUNKTACJA:</b> 100 PLN brutto miesięcznie – 5 punkty 101 - 300 PLN brutto miesięcznie – 3 punkty 301 PLN brutto i więcej brutto miesięcznie, ale nie więcej niż 500 PLN brutto – 1 punkt <b>WZÓR</b> <b>DZIERŻAWA - MIESIĘCZNA WARTOŚĆ DZIERŻAWY (MWD)</b> liczba punktów = (MWD <sub>bad</sub> /MWD <sub>max</sub> )*100*waga  gdzie : MWD <sub>bad</sub> – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną MWD <sub>max</sub> – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert
26	<b>CENA – 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = (C <sub>min</sub> / C <sub>b</sub> ) )x 100x waga: gdzie W - waga, C <sub>min</sub> – cena najniższa, C <sub>b</sub> - cena badana	<b>szkolenia na zewnątrz – 20%</b> <b>PUNKTACJA:</b> min.1 szkolenia w okresie trwania umowy - 3 punkty 2 szkolenia w okresie trwania umowy - 6 punkty 3 szkolenia w okresie trwania umowy - 9 punkty <b>WZÓR</b> liczba punktów = (S <sub>bad</sub> /S <sub>max</sub> )*100*waga gdzie: ⌋ S <sub>bad</sub> – ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną ⌋ S <sub>max</sub> – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b>dostawa – 20%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = (D <sub>bad</sub> /D <sub>max</sub> )*100*waga gdzie : D <sub>bad</sub> – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D <sub>max</sub> – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	
27	<b>CENA – 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = (C <sub>min</sub> / C <sub>b</sub> ) )x 100x waga: gdzie W - waga, C <sub>min</sub> – cena najniższa, C <sub>b</sub> - cena badana	<b>dostawa – 20%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 2 dni – 10 pkt 3 dni – 7 pkt 4 dni – 4 pkt powyżej 5 dni , ale nie więcej niż 7 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = (D <sub>bad</sub> /D <sub>max</sub> )*100*waga gdzie : D <sub>bad</sub> – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D <sub>max</sub> – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b>dzierżawa – 20 %</b> <b>PUNKTACJA:</b> 100 PLN brutto miesięcznie – 5 punkty 101 - 300 PLN brutto miesięcznie – 3 punkty 301 PLN brutto i więcej brutto miesięcznie, ale nie więcej niż 500 PLN brutto – 1 punkt <b>WZÓR</b> <b>DZIERŻAWA - MIESIĘCZNA WARTOŚĆ DZIERŻAWY (MWD)</b> liczba punktów = (MWD <sub>bad</sub> /MWD <sub>max</sub> )*100*waga  gdzie : MWD <sub>bad</sub> – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną MWD <sub>max</sub> – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	
28	<b>CENA – 60</b>  <b>WZÓR</b> wartość punktowa ceny = (C <sub>min</sub> / C <sub>b</sub> ) )x 100x waga: gdzie W - waga, C <sub>min</sub> – cena najniższa, C <sub>b</sub> - cena badana	<b>szkolenia na zewnątrz – 20%</b> <b>PUNKTACJA:</b> min.3 szkolenia w okresie trwania umowy - 3 punkty 6 szkolenia w okresie trwania umowy - 6 punkty 9 szkolenia w okresie trwania umowy - 9 punkty <b>WZÓR</b> liczba punktów = (S <sub>bad</sub> /S <sub>max</sub> )*100*waga gdzie: ⌋ S <sub>bad</sub> – ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną ⌋ S <sub>max</sub> – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b>dostawa – 10%</b> <b>PUNKTACJA:</b> 24h – 10 pkt 48h – 7 pkt 72h – 4 pkt powyżej 73h , ale nie więcej niż 5 dni kalendarzowych – 1 pkt <b>WZÓR</b> liczba punktów = (D <sub>bad</sub> /D <sub>max</sub> )*100*waga gdzie : D <sub>bad</sub> – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną D <sub>max</sub> – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert	<b>dzierżawa – 10 %</b> <b>PUNKTACJA:</b> 300 PLN brutto miesięcznie – 5 punkty 301 -500 PLN brutto miesięcznie – 3 punkty 501 PLN brutto i więcej brutto miesięcznie, ale nie więcej niż 800 PLN brutto – 1 punkt <b>WZÓR</b> <b>DZIERŻAWA - MIESIĘCZNA WARTOŚĆ DZIERŻAWY (MWD)</b> liczba punktów = (MWD <sub>bad</sub> /MWD <sub>max</sub> )*100*waga  gdzie : MWD <sub>bad</sub> – najniższa ilość punktów uzyskana przez ofertę badaną MWD <sub>max</sub> – najwyższa ilość punktów spośród badanych ofert

Sekretarz Komisja  
(-) Sylwia Bielec Michalska